

Gestion de la relation industrielle au Synchrotron SOLEIL



Fiche d'identité de SOLEIL

- Centre national de **production et d'exploitation de lumière synchrotron**
- Centre de recherches et de services à la recherche pour **l'étude de la matière vivante et des matériaux complexes**
- Société civile de recherche, filiale du CEA et du CNRS
- 450 personnes, 63 M€ de budget
- Partenaire de l'**université**
PARIS-SACLAY

Faisceau d'électrons et faisceaux de lumière...

Recherche d'excellence :

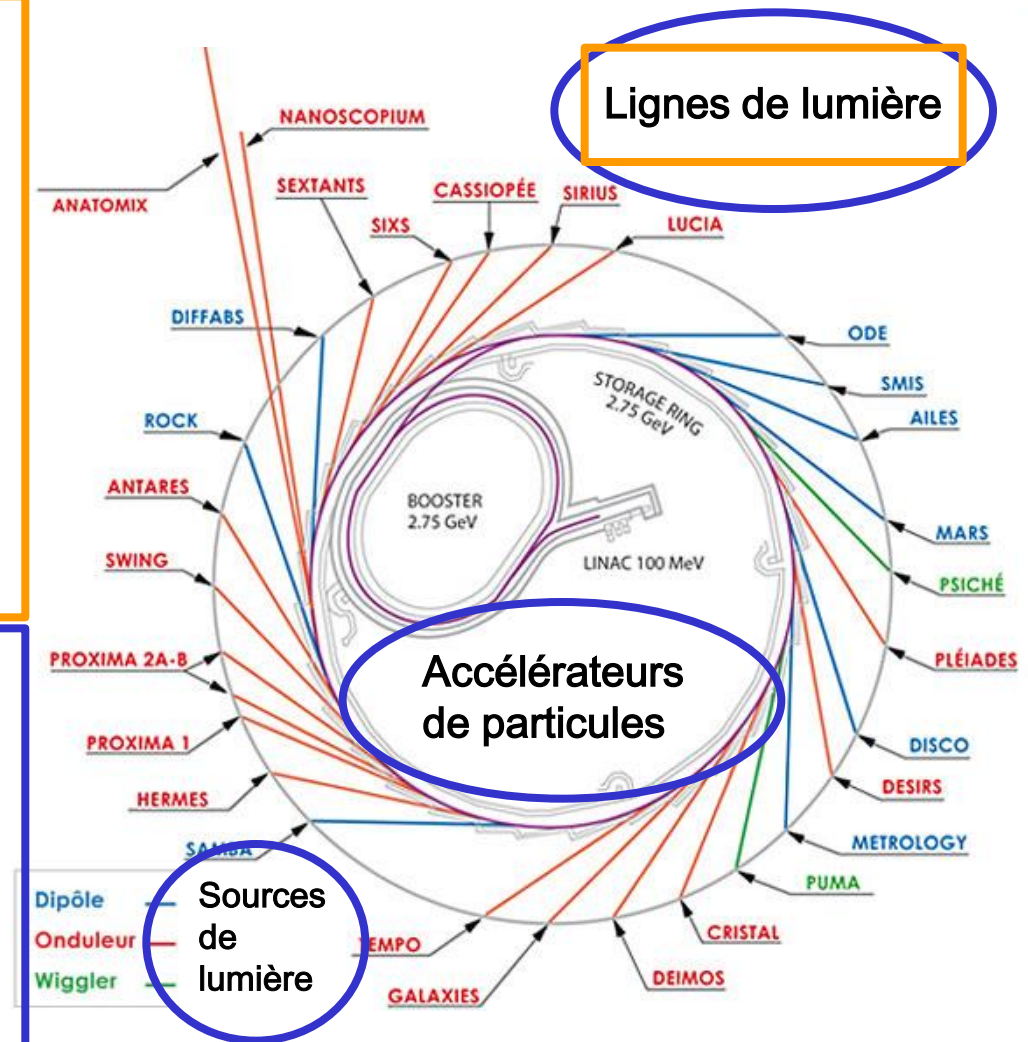
- Scientifique, industrielle ou d'implication sociétale
- Menée :
 - en propre,
 - par les utilisateurs externes (dont entreprises)
 - en partenariats (publics et/ou privés)

=> en 2015 : 2 400 utilisateurs externes, 800 projets (dont 10% industriels), 530 publications, 77 études confidentielles

Recherche technologique de pointe :

- Mise au point et perfectionnement de dispositifs performants et fiables
- R&D propre ou en partenariat avec entreprises ou grandes installations

=> Fin 2015 : 11 inventions, 26 brevets (ou demandes), 6 transferts de connaissances vers des PME françaises



L'ouverture de SOLEIL vers l'industrie

Objectif prioritaire : soutenir l'innovation, la croissance et la compétitivité des entreprises françaises

Faciliter l'utilisation des équipements et des compétences de SOLEIL par les entreprises industrielles et de service à l'industrie

Témoignage Magali Mathieu
(table-ronde de clôture)

Accélérer le développement technologique et commercial des PME du secteur de l'instrumentation scientifique :

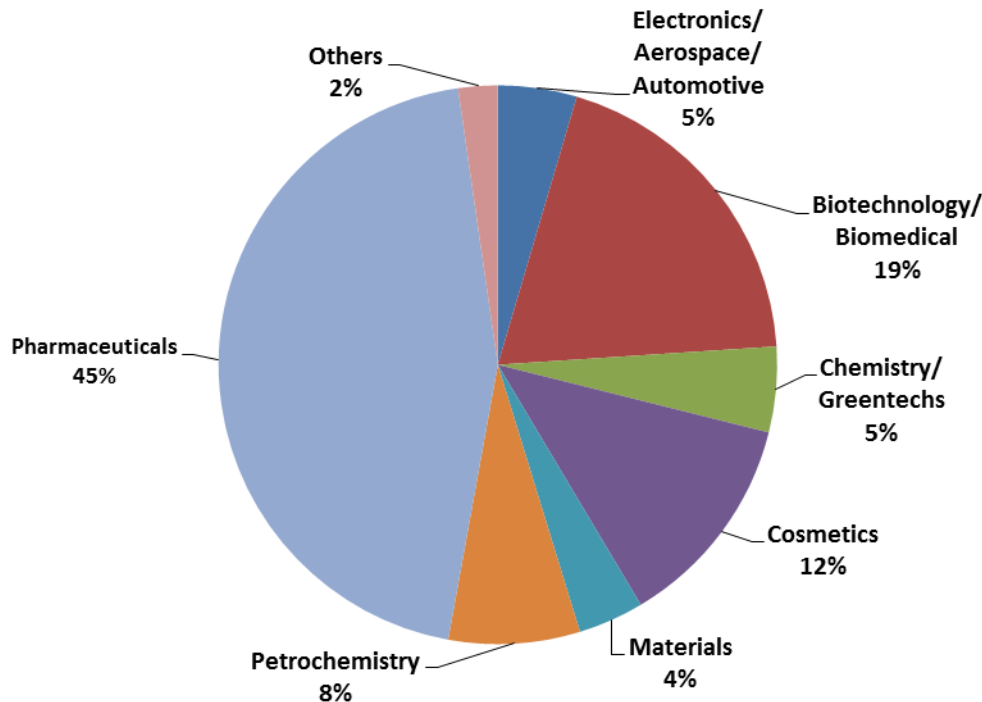
1. En amont par des partenariats R&D **Témoignage Thierry Hovsepian (table-ronde de clôture)**
2. En aval par des transferts de connaissances

Valoriser les équipements, les connaissances et les innovations de SOLEIL

Journée Modèle économique des GIR, MENESR Paris, 25/03/2016

Utilisation industrielle des lignes de lumière de SOLEIL

Distribution of industrial projects by markets



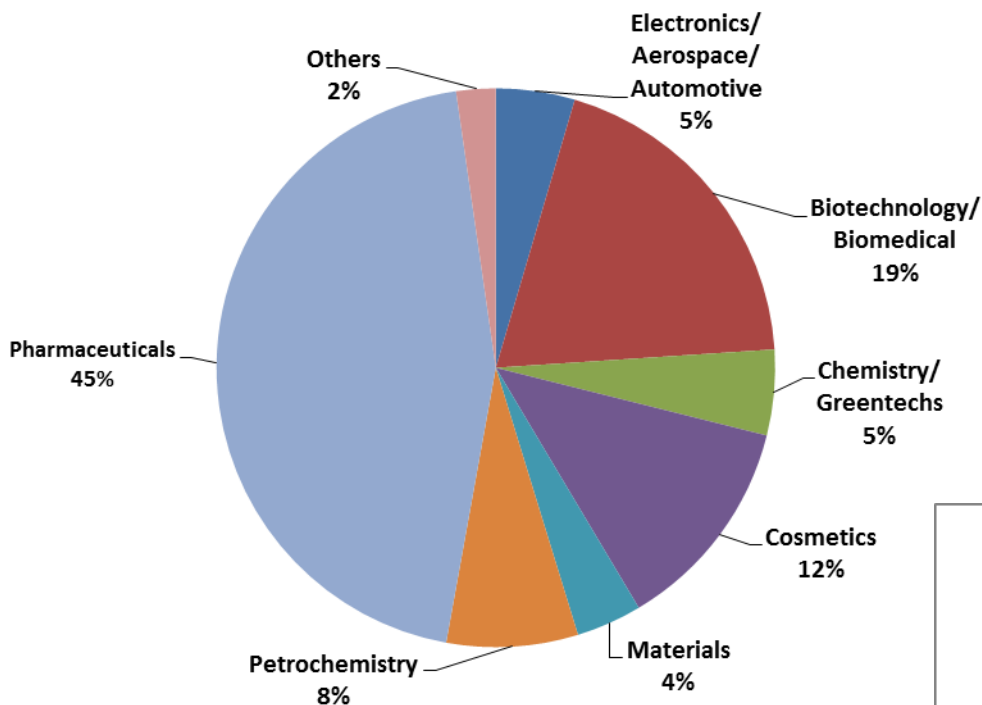
Besoins en études de matériaux répondant à des problématiques industrielles variées : R&D, contrôle qualité, recyclage ou valorisation en fin de vie...

Demandeurs/utilisateurs :

- Industriels
- Prestataires de services à l'industrie (publics et privés)

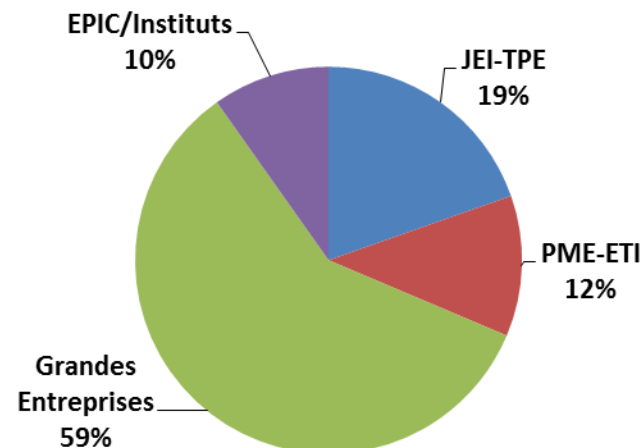
Utilisation industrielle des lignes de lumière de SOLEIL

Distribution of industrial projects by markets



Besoins en études de matériaux répondant à des problématiques industrielles variées : R&D, contrôle qualité, recyclage ou valorisation en fin de vie...

Taille et typologie des clients 2008-2015



Objectifs opérationnels et moyens internes

Un service dédié aux Relations Industrielles et à la Valorisation :

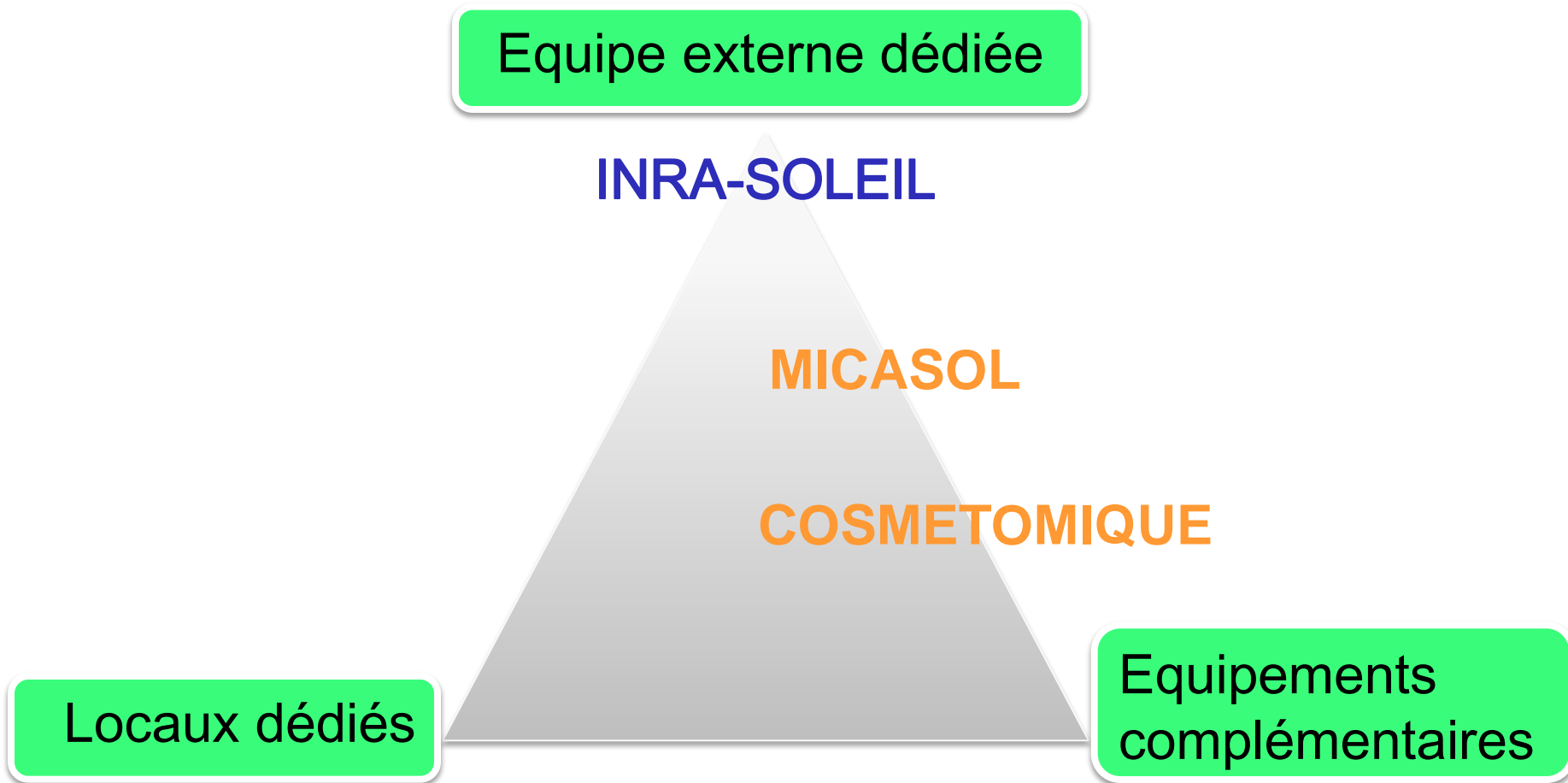
- 2 personnes, de formation initiale scientifique,
- expérimentées dans les domaines communication/ marketing/ commercial, valorisation de la recherche
- en interaction avec les scientifiques de lignes et l'ingénieure applications industrielles pour la biologie structurale

... pour gérer l'ensemble de la relation industrielle :

- promotion et prospection commerciale
- réception et analyse des demandes industrielles (CDC)
- co-construction (avec scientifiques / technologues) des devis
- préparation administrative des expériences (échantillons, formation sécurité, badges, accès maison d'hébergement...)
- déclenchement des facturations
- vérification de la satisfaction du client (cf. fidélisation)

Relais externes (prescripteurs, facilitateurs...) pour amplifier les actions

Mise en place de plate-forme d'interface spécialisées





COSMETIC VALLEY
FRANCE

La Plate-Forme Mutualisée d'Innovation (PFMI) Cosmétique



Partenariat francilien entre l'entreprise Essonnienne Bio-EC (explants peau humaine *ex vivo*), l'Université de Cergy-Pontoise (lasers, acoustique, bio-marqueurs...) et SOLEIL (études synchrotron)

- A l'initiative du pôle de compétitivité Cosmetic Valley
- Réseau de plates-formes analytiques et réseau de compétences pluridisciplinaires issus de laboratoires publics et d'entreprises innovantes pour réaliser des prestations, formations, partenariats R&D ...
- Présence commune sur salons (COMET, Cosmetic 360...)
- Partenariats internationaux (Québec)

Partenariat avec les acteurs de la recherche en Alsace : 3 laboratoires « matériaux » du CNRS et des Universités (Haute Alsace, Strasbourg), en liaison avec l'Institut Carnot MICA (*Materials Institute Carnot Alsace*)

- Pour les entreprises alsaciennes de nombreux secteurs (chimie fine, pétrochimie, AA, pharmacie, biotechnologies...)
- Projets industriels détectés et gérés par les laboratoires publics Alsaciens avec un accès facilité aux lignes de lumière de SOLEIL

Formations inter-entreprises



A2

À LA DÉCOUVERTE DU SYNCHROTRON SOLEIL :
TECHNIQUES AVANCÉES DE RAYONNEMENT
SYNCHROTRON

Ce stage permet l'immersion totale, sur une journée, dans le monde des grands instruments électromagnétiques auquel appartient le synchrotron. Expérience unique sur le marché des formations !



Actuellement utilisé par une large communauté académique, les techniques de rayonnement synchrotron sont aussi ouvertes aux industriels intéressés par la recherche appliquée. Elles permettent de trouver la solution aux problèmes que les techniques conventionnelles de laboratoire ne peuvent pas résoudre.

En complément des microscopies et de spectroscopies de laboratoire, les moyens disponibles sur synchrotron permettent de sonder la matière plus efficacement qu'avec des équipements conventionnels.



Cette formation s'adresse aux techniciens, ingénieurs, scientifiques et étudiants dans les domaines des sciences de la physique, de la chimie, des matériaux et de la biologie.

[Lire la suite](#)



Le cours inclut un bref test sur un échantillon modèle, en utilisant les techniques de photoémission et absorption de rayons x de basse énergie.



1^{er} juin 2016 / 9 novembre 2016
Gif-sur-Yvette (91)



Maria-Carmen Asensio
Responsable de la ligne
Antares (Synchrotron SOLEIL)

• José Avila

Partenariat avec la Société Française du Vide :

- Première formation test en 2014
- Formation renouvelée en 2015

=> 2 sessions prévues en 2016

Journée Modèle économique des GIR, MENESR Paris, 25/03/2016

Séminaires organisés à SOLEIL

Séminaire Opticsvalley - Cosmetic Valley
« Technologies photoniques pour l'industrie cosmétique »
28 janvier 2016 • 8H30 - 17H30

Dermatoscopie
Cosmétique personnalisée
Interactions substrat/molécule
Analyse des formulations cosmétiques
Instruments miniaturisés de diagnostic

COSMETIC VALLEY FRANCE

PROGRAMME & INSCRIPTIONS SUR OPTICSVALLEY.ORG
Adhérent Opticsvalley - Cosmetic Valley : 150 € H.T. + PAF 40 € H.T.
Non adhérent Opticsvalley - Cosmetic Valley : 350 € H.T. + PAF 40 € H.T.

Opticsvalley

SYNCHROTRON SOLEIL
L'Orme des Merisiers - 91190 SAINT-AUBIN

Partenariat avec :

- L'association Opticsvalley, cluster des secteurs optique et électronique en Ile-de-France
- Le pôle de compétitivité Cosmetic Valley

=> 70 participants, 15 exposés, convention d'affaires, visite de lignes de lumière, réseautage

Conventions d'affaires



TECHINNOV EVENTS 2016, 10 ans de succès pour une édition d'exception !



Organisé par



Avec le soutien de



bpi france



DATA4!

coface

Dropbox Business



LAF



FIDAL



Evry sciences et innovation

cnrs formation entreprises

Optics valley



OL & DI



Partenaires



Partenaires

Partenaires

Partenaires



Partenaires

Partenaires media



ITespresso.fr



SOLEIL récompensé au titre du laboratoire de recherche ayant eu le plus de rendez-vous qualifiés lors de la convention de R&D

⇒ Attractivité auprès des demandeurs de technologies

⇒ Visibilité assurée pendant et après l'évènement

Journée Modèle économique des GIR, MENESR Paris, 25/03/2016

Conclusions

Recommandations pour la gestion des relations industrielles au sein des GIR :

1. Multiplier les opportunités de rencontres de proximités géographique et/ou technologique avec les entreprises : visites de site, séminaires thématiques, rencontres réseaux, rendez-vous en face-à-face...
2. Établir un climat de confiance réciproque, en rassurant les entreprises (confidentialité, réactivité, fiabilité...) et en capitalisant sur les complémentarités/synergies
3. Réaliser le plus rapidement possible la mise en relation physique entre ingénieurs des entreprises et scientifiques/technologues des GIR, pour les faire travailler ensemble sur le projet technique
4. Mettre en place des partenariats avec des structures d'intermédiation technologique pour amplifier les actions



Plus d'informations :

www.synchrotron-soleil.fr

philippe.deblay@synchrotron-soleil.fr

Responsable Relations Industrielles & Valorisation

01 69 35 90 05